

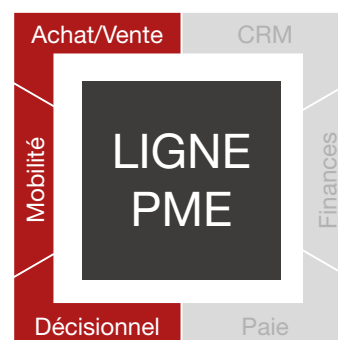
Gestion Commerciale

Gérez tous les aspects commerciaux de votre PME (cycle des ventes, achats, stocks, suivis d'activité) grâce à notre solution de gestion puissante offrant une maîtrise totale de votre activité.

EBP Gestion Commerciale Ligne PME répond aux spécificités de votre activité grâce à ses nombreuses possibilités de personnalisation et de paramétrage.

Vous pouvez également prolonger l'utilisation de votre logiciel de Gestion Commerciale Ligne PME sur le terrain grâce à l'application GesCom Mobile pour tablette.

Enfin, pour une solution complète, associez ce logiciel à la Comptabilité, au CRM et à différents modules : gestion de projet, gestion des affaires, maintenance/SAV, n° de série/lot, point de vente et gestion des gammes de la Ligne PME.





ZOOM sur les fonctions clés

■ OPTIMISEZ LES PROCESSUS COMMERCIAUX DE VOTRE ENTREPRISE

L'automatisation des tâches

Gagnez du temps et évitez les erreurs de saisie en automatisant certaines tâches (facturation périodique, réapprovisionnement automatique, alerte, etc.). Vous augmentez ainsi la réactivité et la performance de votre entreprise tout en vous concentrant sur la conquête et la fidélisation de vos clients.

La maîtrise des coûts liés aux stocks

Disposez d'une gestion des stocks pointue, de la saisie des bons d'entrée/sortie, à la consultation des stocks à un instant T, jusqu'à la gestion de l'inventaire. Pour aller encore plus loin, le logiciel vous permet de gérer plusieurs dépôts de stockage et le multi-emplacement. A l'enregistrement d'une commande client, générez automatiquement une commande fournisseur grâce à la gestion de la « contremarque ». Un gain de temps précieux.

La réactivité sur le terrain

Accédez à vos données partout, tout le temps grâce à notre application GesCom Mobile⁽¹⁾ pour tablette (disponible sur Windows, Android). Vous prolongez l'utilisation de votre solution de gestion commerciale sur le terrain et gagnez ainsi en productivité.



Avec l'application mobile, consultez le prix d'un article et sa disponibilité en stock et chiffrez immédiatement votre prestation.

■ PRENEZ LES MEILLEURES DÉCISIONS

Les tableaux de bord personnalisables

Disposez de tableaux de bord pré-paramétrés ou personnalisez-les pour visualiser de manière synthétique les indicateurs clés de performance de votre activité commerciale (meilleurs clients, évolution de CA, etc.). Vous pouvez insérer toutes les informations disponibles dans votre logiciel et avoir des liens directs vers des pages Internet, des flux RSS, etc. Il est également possible d'affecter des tableaux personnalisés par utilisateur.

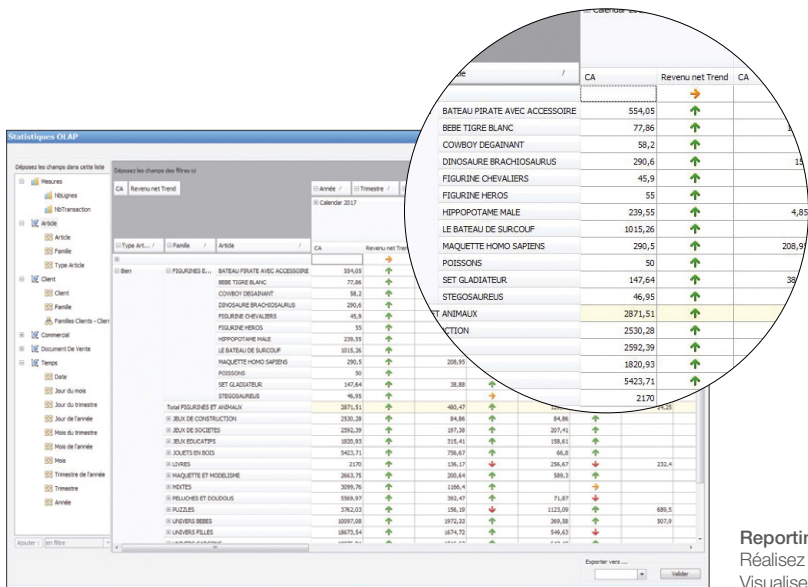
Les statistiques paramétrables

Créez vos tableaux d'analyse et suivez vos résultats au jour le jour pour anticiper et piloter votre entreprise efficacement : CA par client, par article, évolution de CA par fournisseur, par article, etc. Vous pouvez créer vos propres statistiques avec vos critères de sélection et choisir le type de statistiques que vous souhaitez obtenir. C'est un véritable outil qui vous accompagne dans vos décisions les plus stratégiques.

Les nombreux reportings complets et détaillés

Réalisez des analyses multi-dimensionnelles avec vos propres critères en exploitant l'ensemble de vos données de façon intuitive et rapide. Le module Reporting Avancé permet de traiter d'importants volumes de données de façon intuitive et immédiate. Cet instrument de mesure de la performance de votre activité est une précieuse aide pour le pilotage de votre entreprise. Il offre un indice pour la mise en place de vos futures stratégies.

(1) Nécessite la souscription à un contrat de services et à un abonnement à l'application.



Reporting Avancé

Réalisez vos propres analyses avec les critères de votre choix ! Visualisez vos données grâce à des indicateurs clés de performance.

PROFITEZ D'UNE SOLUTION FLEXIBLE ET ADAPTABLE

Un logiciel personnalisable

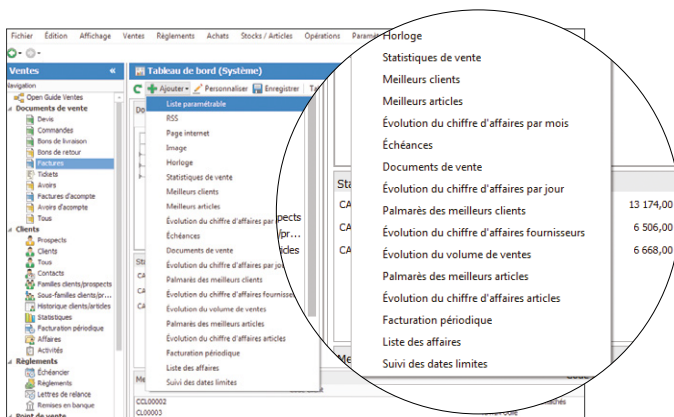
Personnalisez votre logiciel de gestion en fonction de vos besoins et ceux de vos collaborateurs. Créez vos propres listes de consultation de documents, de présentation des éléments comme par exemple en triant les champs de vos listes par date, par nom de client mais aussi en effectuant des regroupements d'informations par de simples glisser-déplacer, etc. Gagnez du temps grâce à la gestion des favoris qui vous permet de vous créer un menu personnalisé en ajoutant les fonctionnalités que vous utilisez au quotidien.

Des éditions à l'effigie de votre entreprise

Open Report Designer est un outil puissant de paramétrage des impressions. Il permet de soigner l'image de votre entreprise auprès de vos clients grâce à des documents professionnels. Véhiculez une image professionnelle et personnalisez vos documents à l'effigie de votre entreprise en utilisant l'un des 600 modèles disponibles (devis, factures, commandes, etc.). Il est également possible de concevoir ses propres modèles d'impression, des plus simples aux plus complexes.

À chacun son paramétrage !

Installez votre logiciel en réseau et paramétrez les droits d'accès. Affectez des droits par utilisateur tout en ayant la possibilité de gérer des exceptions au sein d'un groupe. Les spécificités des utilisateurs peuvent être prises en compte grâce à la puissance et à la finesse de la gestion des droits. Ainsi, chacun bénéficie de son propre univers de travail (tableaux de bord, vues, etc.). Il est également possible d'affecter des droits par colonne et par valeur pour renforcer le niveau de confidentialité des données.



Le tableau de bord personnalisable

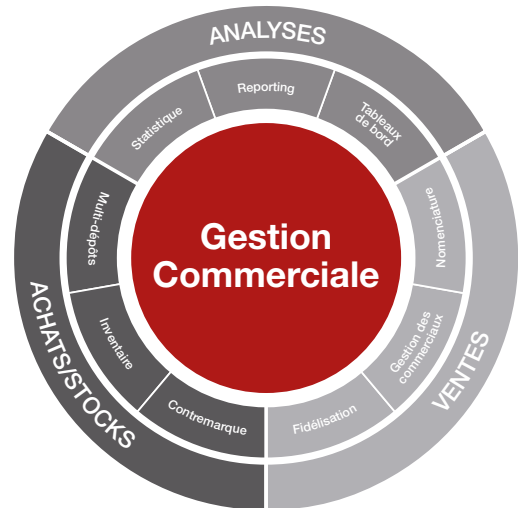
Le tableau de bord permet de suivre en temps réel et en un clin d'œil les indicateurs clés de performance. Vous disposez de tableaux pré-paramétrés ou personnalisables afin d'y indiquer des données spécifiques liées à votre activité.

■ LES MODULES COMPLÉMENTAIRES :

- N° de Série / Lot : pour améliorer la traçabilité des produits
- Gestion de projet : pour organiser, de A à Z, le bon déroulement des projets et leur suivi
- Gestion des affaires : pour centraliser les informations des différents projets
- Maintenance / SAV : pour simplifier la gestion des contrats
- Point de Vente : pour simplifier et sécuriser l'encaissement client au comptoir
- Gestion des gammes : pour gérer les gammes de produits selon différents critères (taille, couleur, matière, modèle de coupe, etc.)
- GesCom Mobile : pour prolonger l'utilisation de votre solution sur le terrain via une application tablette (disponible sur Windows Store et Google Play, nécessite un abonnement).

■ POUR UNE SOLUTION COMPLÈTE :

- EBP CRM
- EBP Module Reporting
- EBP Comptabilité
- EBP Immobilisations
- EBP États Financiers
- EBP Paie



■ APPUYEZ-VOUS SUR VOTRE REVENDEUR EBP POUR VOTRE PROJET D'ÉQUIPEMENT LIGNE PME :

Démonstration | Audit de vos besoins | Déploiement | Formation | Paramétrage | Assistance

amiGest
CONNECTEZ VOTRE BUSINESS

AmiGest Lyon
169, Avenue Charles de Gaulle
Les portes de L'Ouest
69160 Tassin la Demi-Lune
FRANCE

Tel : 04 78 34 27 27
Fax : 04 78 34 97 63
contact@amigest.fr

AmiGest PACA
165, Avenue du Marin Blanc
Immeuble OPTIMUM A
13400 Aubagne
FRANCE

Tel : 04 84 48 60 50
Fax : 04 42 36 77 07
amigest.sud@amigest.fr

www.amigest.fr